



Cerbos

küttesüsteemid • müük • paigaldus • hooldus

OTSIME OMA MEESKONDA MÜÜGIESINDAJAT

Sinu igapäevatööks on:

- Aktiivne ja professionaalne toodete müük olemasolevatele ja uutele klientidele üle Eesti.
- Klientide nõustamine parimate lahenduste leidmiseks.
- Organiseerid tellimuste täitmist, viid läbi turumonitoringut ning teed müügitöö edendamiseks omapoolseid ettepanekuid.

See töö on sulle, kui:

- Omad teadmisi ja töökogemust küttesüsteemide ja -toodete valdkonnas.
- Sul on eelnev edukas ja tulemuslik töökogemus aktiivse müügi alal.
- Oskad iseseisvalt töötada ja tööaega planeerida.
- Oled kiire õppija, analüüsivõimeline ja heade läbirääkimisoskustega.
- Valdad eesti keelt, kasuks tuleb inglise keele ja vene keele oskus.
- Sul on B-kategooria juhiluba.

Müügiesindajana tuleb sul palju suhelda klientidega, mistõttu on vajalik hea eneseväljendus- ja kuulamisoskus. Isikuomadustest on tähtsad julgus, pealehakkamine ja järjepidevus.

Sind ootab:

- Vastutusrikas ja huvitav töö.
- Toetav meeskond.
- Koolitused nii Eestis kui välisriikides.
- Ametiauto, kõik tööks vajalikud töövahendid.
- Tulemustele vastavat töötasu.
- Töökoht Tallinna müügiesinduses.



Kandideerimiseks saada motivatsioonikiri ja CV aadressile info@cerbos.ee märgusõnaga "Müügiesindaja".